



## Spezialist Inside Sales / Vertriebsinnendienst (m/w/i) Baustoffhandel

Die Etex Building Performance GmbH ist einer der führenden Anbieter von innovativen Lösungen im Trockenbau und im bautechnischen Brandschutz. Als Teil der belgischen Etex Gruppe – einer industriellen Gruppe mit einem weltweiten Netzwerk und lokaler Präsenz – profitiert das Unternehmen von Erfahrungen, Kompetenzen und technologischem Fortschritt der aktuell 102 Industrieunternehmen im Verbund. Sie alle haben sich auf die Herstellung und den Vertrieb von Baustoffen spezialisiert. Mit den beiden Marken Siniat und Promat bietet die Etex Building Performance GmbH eine breite Produktpalette für Lösungen im trockenen Innenausbau.

Sie sind ein „Insider“ aus dem Baustoffhandel und haben Freude am telefonischen Kundenkontakt. Dann haben Sie die Chance, bei uns Ihre Erfahrung aus Verkauf, Vertriebsinnendienst oder Kundenberatung in eine spannende Aufbauaufgabe einzubringen. Vorausgesetzt, Sie haben Lust auf ein Umfeld, in dem Sie mit Ihren Ideen sehr viel bewegen und auch ganz neue Wege gehen können! Dann sind Sie genau unser „Typ“ für den Aufbau unseres neuen Inside-Sales-Teams. Ziel des neuen Teams ist es, unseren vielen Kunden aus dem Baustoffhandel/Baufachhandel, künftig eine noch intensivere Betreuung zu bieten. Wir wollen die großen Potenziale dieser Kundengruppe gezielt erschließen. Mit Ihnen!

### IHRE AUFGABEN

- Den Schwerpunkt bildet die aktive telefonische Betreuung und der Ausbau des Geschäfts mit vorhandenen Kunden.
- Sie werden gute Kontakte pflegen, regelmäßig über unsere Produkte und Neuigkeiten informieren, Bedarfe erheben, Angebote erstellen und nachhalten.
- Im Tagesgeschäft sind Sie natürlich erste\*r Ansprechpartner\*in für Anfragen Ihrer Kunden. Sie beraten kompetent zu unseren Produkten und unterstützen Ihre Kunden mit individuellen Lösungen, die Sie gemeinsam mit Kollegen und Netzwerkpartnern erarbeiten.
- Kurz, Sie bieten Ihren Kunden nicht nur innovative Produkte, sondern mit umfangreichem Support auch eine echte Erfolgspartnerschaft. Ein starkes Verkaufsargument – auch in der Akquisition von Neukunden, die ebenfalls zu Ihren Aufgaben zählt.
- Klar, dass Sie bei alledem tiefe Einblicke in die Bedarfe Ihrer Kunden und die aktuelle Marktsituation gewinnen und diese mit Ihren Kollegen im Team und im Außendienst teilen.
- Last, but not least: Gehen Sie neue Wege in der Kundenkommunikation! Teams, Zoom und Co. eröffnen ganz neue Möglichkeiten für eine persönliche Kundenbetreuung, für überzeugende Präsentationen und den Austausch in größeren Runden. Werden Sie mit Ihren Kollegen kreativ. Wir sind gespannt auf Ihre Ideen.

### IHR PROFIL

- Abgeschlossene kfm. Ausbildung und einige Jahre Berufserfahrung im Baustoffhandel / Baufachhandel
- Fundierte Erfahrung in der Beratung und im Verkauf von Baustoffen mit einem hervorragenden Verständnis für Kundenbedürfnisse
- Gute Markt- und Produktkenntnisse im Bereich Trockenbau
- Spaß am Verkauf und an der Beratung! Fähigkeit, Kunden zu überzeugen und zu begeistern in Beratungsgesprächen und mit professionellen Präsentationen in deutscher Sprache – am Telefon, wie auch bei Video-Meetings
- Fit im Umgang mit MS Office und MS Teams, neugierig und offen für neue digitale Themen

### UNSER ANGEBOT

- Freiraum zum Denken, Entwickeln und Umsetzen eigener Ideen
- Unbefristete Festanstellung
- 30-Tage Urlaub
- Home-Office Möglichkeiten
- Interessante Karriereperspektiven im weltweiten Etex-Konzern
- kostenlose Getränke und frisches Obst
- ... und vieles mehr...

**Sie wollen Teil des Etex-Teams werden und die Welt mit innovativen Ideen inspirieren? Dann freuen wir uns auf Ihre Kurzbewerbung per E-Mail – Anschreiben und Lebenslauf – mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und möglichen Eintrittstermins an Frau Carolin Lohmann, Human Resources.**

### HINWEISE ZUM UMGANG MIT DEM CORONA-VIRUS

Etex hat zum Schutz und zur Vorsorge seiner Mitarbeiter\*innen und Bewerber\*innen alle notwendigen, präventiven und behördlich angewiesenen Maßnahmen getroffen. Wir haben den Bewerbungsprozess den aktuellen Bedingungen angepasst und bieten digitale Vorstellungsgespräche per Video oder Telefon an. Weitere Informationen erhalten Sie während des Bewerbungsprozesses von unserem HR-Team.

### ETEX BUILDING PERFORMANCE GMBH

Scheifenkamp 16  
40878 Ratingen  
T +49 2102 / 493 121  
E [karriere.bp.de@etexgroup.com](mailto:karriere.bp.de@etexgroup.com)

